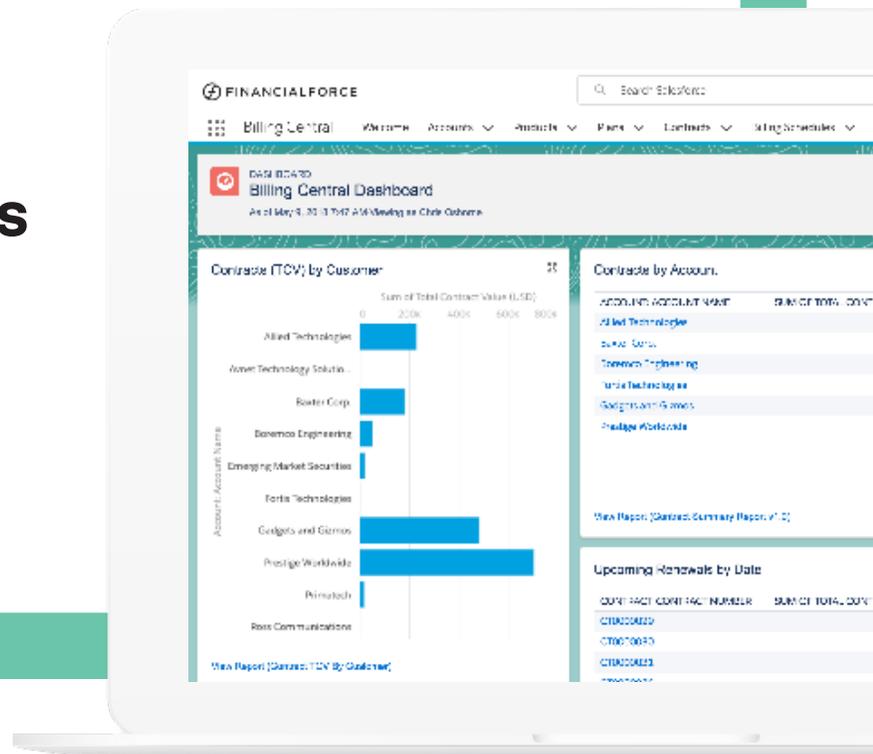


Facturation agile pour les entreprises modernes

Centralisez et gérez même les relations client les plus complexes grâce à FinancialForce Subscription & Usage Billing.



Adoptez de nouveaux modèles économiques en toute confiance

Native sur la plateforme Salesforce, FinancialForce Subscription & Usage Billing vous donne la possibilité de gérer vos relations clients et vos processus de facturation en un seul processus en boucle fermée. Avec la fiche client principale comme source unique de vérité, vous bénéficiez d'une visibilité complète sur l'ensemble du cycle de vie de facturation, de l'opportunité au renouvellement. FinancialForce vous aide à améliorer le délai de recouvrement des créances (RDC), à accélérer les délais de clôture et à créer des rapports sophistiqués et précis.

« Nous avons maintenant une visibilité complète sur nos finances. »

Paul Steele, Directeur principal, Seagate



CENTRALISEZ SUBSCRIPTION & USAGE BILLING

Les produits, les abonnements et les modèles basés sur l'utilisation nécessitent chacun des structures de facturation uniques. Avec FinancialForce, vous pouvez configurer les conditions tarifaires et contractuelles de manière centralisée. Profitez de structures de tarification et de seuils de quantité flexibles, utilisez des plans pour regrouper des produits, gérez le renouvellement des contrats et automatisez les opérations de facturation et la fiscalité.

- Gestion du cycle de vie des abonnements, y compris les modifications et les renouvellements
- Prise en charge de divers modèles de tarification, y compris la tarification fixe, en volume et progressive
- Prise en charge des paiements ponctuels, récurrents ou à terme échu
- Prix, remises et proratation flexibles
- Facturation, communications et notifications intégrées
- Tarification d'utilisation

VISIBILITÉ COMPLÈTE, DE L'OPPORTUNITÉ AU RENOUVELLEMENT

Si l'ensemble de votre entreprise s'appuie sur la fiche client principale, tout le monde dispose des informations dont il a besoin pour gérer la relation client. Analysez les données des clients à tout moment, obtenez les informations dont vous avez besoin et prenez des décisions éclairées.

- Prise en charge des revenus issus des renouvellements avec notifications proactives
- Surveillez la situation des comptes et faites du recouvrement un sport d'équipe
- Modifiez les contrats et les conditions de facturation rapidement et facilement

FRONT OFFICE ET BACK OFFICE UNIFIÉS

FinancialForce se connecte facilement à Salesforce CRM et à d'autres solutions FinancialForce, ce qui vous permet d'unifier les opérations de facturation, de comptabilisation des revenus et de comptabilité dans toute l'organisation.

- Conformité ASC 606, IFRS 15 et AASB 15
- Traitez les paiements avec des solutions partenaires
- Créez des processus qui satisfont vos clients
- Reliez les données de facturation dans toute votre pile technologique
- Établissez une piste d'audit de bout en bout
- Consolidez plusieurs factures et sources de revenus en une seule facture.

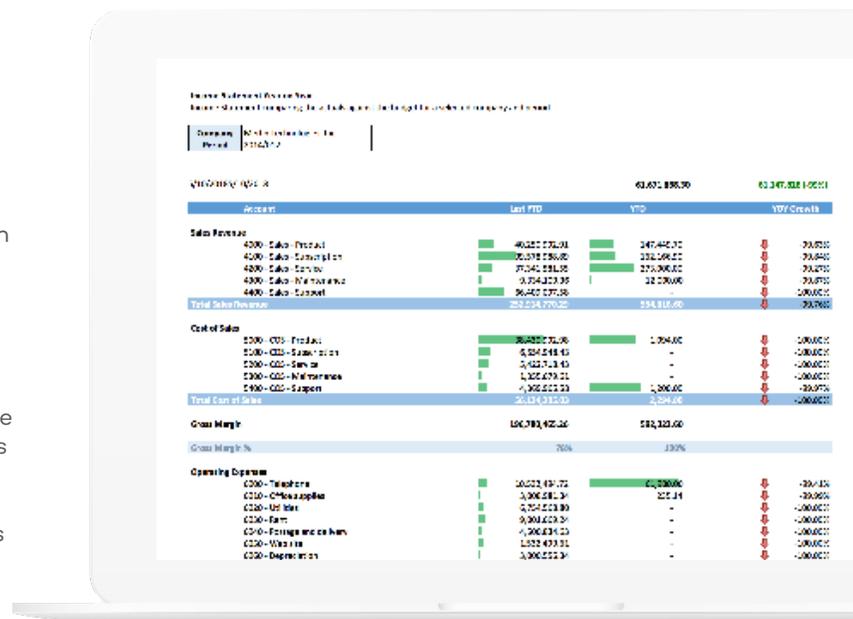
Un système de facturation unifié permet d'obtenir des analyses et des informations en temps réel. Produisez des rapports complets et explorez les tableaux de bord pour voir toutes les interactions et transactions avec les clients.

- Utilisez des modèles de rapport ou créez les vôtres
- Obtenez une vision complète et précise des revenus
- Créez des tableaux de bord avec des données de tous les services

PLATEFORME SALESFORCE

Déjà client Salesforce ? Native sur la plateforme Salesforce, FinancialForce vous apporte encore plus de valeur avec la plateforme cloud n°1 au monde. Au lieu d'entretenir votre pile technologique, vous pouvez vous concentrer sur le service aux clients et la croissance de l'entreprise.

- Profitez d'une expérience utilisateur simple et sécurisée
- Profitez d'AppExchange, le premier marché d'applications métier au monde.
- Tirez parti du reporting et de l'analyse de demain avec Salesforce Einstein



RAPPORTS ET TABLEAUX DE BORD COMPLETS

FinancialForce offre l'outil Professional Services Automation (PSA) n° 1 et le seul ERP centré sur le client. Nous accélérons la valeur commerciale grâce à des meilleures pratiques complètes et à l'analytique la plus intelligente, le tout sur la plateforme Cloud Entreprise leader de Salesforce. Fondée en 2009 et basée à San Francisco, FinancialForce est soutenue par Advent International, Salesforce Ventures et Technology Crossover Ventures. **Pour plus d'informations, visitez financialforce.com.**